



# PROJET D'AIDE POUR LES CLUBS D'ESCRIME NOUVELLE AQUITAINE

Pascal MARECHAL – OCTOBRE 2020

# NOTRE EXPERTISE



- **Formateur Expert**

Pascal MARECHAL est Président du BEC Escrime de Bordeaux depuis 10 ans.

Le club est passé de 140 à 350 adhérents.

Il a construit un projet de développement du club avec des solutions axées sur :

- Des nouvelles pratiques sportives
- Des stages internationaux
- La création d'un centre international d'entraînement
- Des teams buildings pour entreprises
- Des animations innovantes.
- Etc..
- Il met son expérience et son expertise au service des clubs de sports à travers une formation apportant des solutions concrètes et immédiates.



# OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT



- Préparer et anticiper la sortie de crise actuelle
- Préserver son club pour l'avenir
- Travailler sur la fidélisation des adhérents et mobiliser les futurs bénévoles
- Construire des actions permettant de maintenir économiquement le club
- Mettre en place de nouveaux fonctionnements pour un club éco-responsable
- Construire les outils de suivis

# ORGANISATION DES SESSIONS À DISTANCE



**14 h d'accompagnement sur 7 sessions de 2h00 à raison d'une par semaine au choix (matin ou après midi ou soir)**

**1 rencontre par département en fin de sessions**

## **3 SESSIONS AU CHOIX EN FONCTION DE VOTRE HORAIRE PREFERE**

### **Session du matin**

Démarrage à 10h00 - Fin à 12h00

*Jeudi 22, 29 octobre, 5, 12, 19, 26 novembre, 3 décembre 2020*

### **Session de l'après midi**

Démarrage à 15h00 - Fin 17h00

*Jeudi 22, 29 octobre, 5, 12, 19, 26 novembre, 3 décembre 2020*

### **Session du soir**

Démarrage à 19h00 - Fin 21h00

*Jeudi 22, 29 octobre, 5, 12, 19, 26 novembre, 3 décembre 2020*



# PROGRAMME DES ACTIONS



## Rebondir après la crise – Anticiper l’avenir

- Analysons votre fonctionnement et votre situation
  - Vos outils
  - Votre action
  - Vos retours

A l’aide du questionnaire



- Stratégie de redémarrage de l’activité de votre club
  - Méthode de travail sur les fichiers des membres (priorisations et préconisations)
  - Organiser le fonctionnement de son club avec le protocole sanitaire adéquat (conseils)
  - Analyser la situation financière et apporter les solutions
  - Prévisionnels de trésorerie en adéquation à la situation
  - Prévoir trois plans de continuité de la vie du club (du plus facile au plus difficile) – gérer c’est prévoir
- Prospector de nouveaux membres
  - Délimiter les cibles membres potentiels (entreprises, loisirs, scolaires, particuliers, etc).... et construire un plan d’actions sur ces cibles.

# PROGRAMME DES ACTIONS

- Construction de nouvelles pratiques sportives ● ● ●
  - Identifier et proposer de nouvelles pratiques sportives motivantes
  - Structurer votre club pour assurer un développement
- Mobiliser l'action bénévole
  - Mettre en place des actions de fidélisations motivantes
  - Reconnaître le statut de bénévole au sein de votre club
- Rechercher de nouvelles actions pour trouver des partenaires
  - Construire des animations innovantes et dynamiques pour les entreprises
  - Proposer des interventions dans des entreprises – méthodologie
- Bien communiquer
  - Les supports de communications numériques
  - Les outils de communications en interne et externe
  - Les sites internet
  - Votre e-réputation est très importante
- Préparer votre projet d'avenir
  - Construire et proposer un projet pour votre club et vos adhérents



# NOTRE STRATEGIE



- Envoi d'un questionnaire à tout les clubs
- Envoi du déroulé des actions avant chaque session
- Réponse aux questions entre chaque session en distanciel
- Remise d'un compte rendu de la session à chaque club participant
- Remise d'outils de pilotage et de suivis
- Suivi sur une période de 6 mois



# MERCI DE VOTRE ATTENTION



Pour toute question, n'hésitez pas à nous contacter :

- Pascal MARECHAL
- 06 60 68 50 12
- pmarechal@arenka.fr
-