



PROJET D'AIDE POUR LES CLUBS D'ESCRIME NOUVELLE AQUITAINE

Pascal MARECHAL – OCTOBRE 2020

NOTRE EXPERTISE



- **Formateur Expert**

Pascal MARECHAL est Président du BEC Escrime de Bordeaux depuis 10 ans.

Le club est passé de 140 à 350 adhérents.

Il a construit un projet de développement du club avec des solutions axées sur :

- Des nouvelles pratiques sportives
- Des stages internationaux
- La création d'un centre international d'entraînement
- Des teams buildings pour entreprises
- Des animations innovantes.
- Etc..
- Il met son expérience et son expertise au service des clubs de sports à travers une formation apportant des solutions concrètes et immédiates.



OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT



- Préparer et anticiper la sortie de crise actuelle
- Préserver son club pour l'avenir
- Travailler sur la fidélisation des adhérents et mobiliser les futurs bénévoles
- Construire des actions permettant de maintenir économiquement le club
- Mettre en place de nouveaux fonctionnements pour un club éco-responsable
- Construire les outils de suivis

ORGANISATION DES SESSIONS À DISTANCE



14 h d'accompagnement sur 7 sessions de 2h00 à raison d'une par semaine au choix (matin ou après midi ou soir)

1 rencontre par département en fin de sessions

3 SESSSIONS AU CHOIX EN FONCTION DE VOTRE HORAIRE PREFERE

Session du matin

Démarrage à 10h00 - Fin à 12h00

Jeudi 22, 29 octobre, 5, 12, 19, 26 novembre, 3 décembre 2020

Session de l'après midi

Démarrage à 15h00 - Fin 17h00

Jeudi 22, 29 octobre, 5, 12, 19, 26 novembre, 3 décembre 2020

Session du soir

Démarrage à 19h00 - Fin 21h00

Jeudi 22, 29 octobre, 5, 12, 19, 26 novembre, 3 décembre 2020



PROGRAMME DES ACTIONS



Rebondir après la crise – Anticiper l’avenir

- Analysons votre fonctionnement et votre situation
 - Vos outils
 - Votre action
 - Vos retours

A l’aide du questionnaire



- Stratégie de redémarrage de l’activité de votre club
 - Méthode de travail sur les fichiers des membres (priorisations et préconisations)
 - Organiser le fonctionnement de son club avec le protocole sanitaire adéquat (conseils)
 - Analyser la situation financière et apporter les solutions
 - Prévisionnels de trésorerie en adéquation à la situation
 - Prévoir trois plans de continuité de la vie du club (du plus facile au plus difficile) – gérer c’est prévoir
- Prospector de nouveaux membres
 - Délimiter les cibles membres potentiels (entreprises, loisirs, scolaires, particuliers, etc).... et construire un plan d’actions sur ces cibles.

PROGRAMME DES ACTIONS

- Construction de nouvelles pratiques sportives ● ● ●
 - Identifier et proposer de nouvelles pratiques sportives motivantes
 - Structurer votre club pour assurer un développement
- Mobiliser l'action bénévole
 - Mettre en place des actions de fidélisations motivantes
 - Reconnaître le statut de bénévole au sein de votre club
- Rechercher de nouvelles actions pour trouver des partenaires
 - Construire des animations innovantes et dynamiques pour les entreprises
 - Proposer des interventions dans des entreprises – méthodologie
- Bien communiquer
 - Les supports de communications numériques
 - Les outils de communications en interne et externe
 - Les sites internet
 - Votre e-réputation est très importante
- Préparer votre projet d'avenir
 - Construire et proposer un projet pour votre club et vos adhérents



NOTRE STRATEGIE



- Envoi d'un questionnaire à tout les clubs
- Envoi du déroulé des actions avant chaque session
- Réponse aux questions entre chaque session en distanciel
- Remise d'un compte rendu de la session à chaque club participant
- Remise d'outils de pilotage et de suivis
- Suivi sur une période de 6 mois



MERCI DE VOTRE ATTENTION



Pour toute question, n'hésitez pas à nous contacter :

- Pascal MARECHAL
- 06 60 68 50 12
- pmarechal@arenka.fr
-